

Succesdochter Vendex gekocht door Philips

Van onze verslaggever
THEO NIJENHUIS

EINDHOVEN — Het Vendex-concern heeft zijn snelgroeiende computerdochter Vendex Technologies verkocht aan de Amerikaanse Philipsdochter, de North American Philips Corporation (NAPC). De prijs willen Philips en Vendex niet noemen, maar ligt volgens analisten tussen de dertig en veertig miljoen gulden.

Vendex Technologies Inc. (VTI) is het geesteskind van Maurice de Hond, die naam maakte als directeur van het Amsterdamse onderzoeksbureau Inter/View. Hij begon twee jaar geleden met vijftien mensen een computerproject voor Vendex. Inmiddels is VTI een bedrijf met een omzet van ruim honderd-duizend dollar.

De Hond: „Het is net een jongensdroom. Je begint met een kleine groep en je hebt samen zo'n succes dat je project door een Philips wordt overgenomen. Ik ben er echt trots op.”

Thuiscomputer

Philips heeft het initiatief genomen voor de transactie met Vendex. Het akkoord dat Philips met Vendex heeft bereikt betekent dat Philips in één klap een marktaandeel heeft gekregen van bijna 2 procent op de markt voor personal computers in de Verenigde Staten. Het idee van De Hond — een gemakkelijk te bedienen thuiscomputer — is in Noord-Amerika aangeslagen, terwijl Philips nu nog maar een miniem aandeel heeft op de Amerikaanse markt.

De Vendex-computers worden ook verkocht in Canada en in Nederland. Dat blijft zo. Philips is van plan de computers van Vendex en zijn eigen computers los van elkaar te blijven verkopen. Het concern is volgens een woordvoerder voorlopig niet van plan om de productie van beide computers te bundelen in de Philips-fabriek in het Canadese Montreal.

De achtergrond van de verkoop is het succes van Vendex Technologies. De verkoop van computers, en vooral van de Vendex' eigen Headstart computer, groeit in een tempo dat Vendex niet kan bijbenen. De expansie dwingt Vendex steeds sterker in de rol van ontwerper en producent. Dat heeft zijn schaduwzijden.

Allereerst is er een financieel aspect. Elke keer dat Vendex bij een Koreaanse computerfabrikant als Samsung weer



DE HOND

een serie van veertig- of vijftigduizend computers laat bouwen, betekent dat een kapitaalbeslag van vijftig miljoen dollar. Er gaan maanden overheen tussen het bestellen van de computers en de verkoop aan de consument.

Alleen al in de VS verkoopt Vendex Technologies ongeveer vijf miljoen computers per jaar. De omzet stijgt vrij snel. Vorig jaar lag de omzet van VTI op ongeveer 100 miljoen dollar en de verwachting voor dit jaar gaat in de richting van 200 miljoen dollar.

Productiebegeleiding

Los van het element van het kapitaalbeslag moet Vendex volgens een concernwoordvoerder steeds meer tijd en geld steken in productiebegeleiding en het ontwerpen van apparatuur. „Dat is iets dat veel beter past bij een producent als Philips dan bij een dienstenconcern als Vendex”, aldus de woordvoerder.

Analisten zeggen dat Vendex financieel gezien geen enkele moeite zou hebben om het computerproject te blijven leiden. Na de warenhuis-affaire is het beeld ontstaan dat het concern arm-lastig is, maar in de tweede helft van april komt Vendex met cijfers die volgens de analyses wijzen in de richting van een opleving, terwijl pessimisten dachten dat Vendex allerlei dochters zou moeten gaan verkopen om het hoofd boven water te houden.